



GESCHÄFTSFÜHRER (W/M/D) DRUCKGUSS WESTDEUTSCHLAND

UNTERNEHMENSDESCHEIBUNG

Unser Mandant ist ein etabliertes mittelständisches Industrieunternehmen im Bereich Aluminium-Druckguss, das anspruchsvolle Kunden aus verschiedenen Industriebranchen beliefert. Als technologisch ausgerichteter Produktionsspezialist verbindet die Firma langjährige Erfahrung mit hoher Fertigungskompetenz. Im Rahmen einer geordneten Nachfolgeregelung sowie einer weiteren Wachstums- und Ergebnisorientierung wird die Geschäftsführung um eine unternehmerisch geprägte Führungspersönlichkeit ergänzt.

POSITION

- Gemeinsam mit dem weiteren Geschäftsführer tragen Sie die Gesamtverantwortung für die strategische und operative Führung des Unternehmens in einer partnerschaftlichen Doppelspitze.
- Sie steuern die Weiterentwicklung des Kundenportfolios und den Ausbau bestehender Key Accounts.
- Sie verantworten Umsatz-, Ergebnis- und Liquiditätsziele, überwachen die relevanten Kennzahlensysteme und leiten daraus klare Maßnahmen zur nachhaltigen Profitabilitätssteigerung ab.
- Sie führen die Fachbereiche zielorientiert, fördern eine wertschätzende, leistungsorientierte Führungskultur und agieren als sichtbare Vorbildpersönlichkeit im Unternehmen.
- Sie gestalten Budget- und Investitionsplanungen, treffen fundierte Investitionsentscheidungen und stellen eine vorausschauende Ressourcen- und Kapazitätsplanung sicher.
- Sie treiben gemeinsam mit dem weiteren Geschäftsführer strategische Initiativen zur Unternehmensentwicklung, Prozessoptimierung und Innovationsförderung voran.



GESCHÄFTSFÜHRER (W/M/D) DRUCKGUSS WESTDEUTSCHLAND

PROFIL

- Abgeschlossenes Hochschulstudium Gießereitechnik, Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen, Werkstoff- oder Produktionstechnik oder vergleichbarer Fachrichtung mit fundierten betriebswirtschaftlichen Kenntnissen.
- Mehrjährige Führungserfahrung in industriellen, bevorzugt mittelständisch geprägten Unternehmensstrukturen mit Personal-, Ergebnis- und Budgetverantwortung.
- Einschlägige Praxis in der Aluminium-Druckgussindustrie; hilfreich sind zusätzliche Kenntnisse in den Bereichen Metallverarbeitung, Automotive, Nutzfahrzeuge, Maschinenbau oder Industrie- und Energieanwendungen.
- Nachweisbare Erfolge in der Steuerung von Umsatz-, Ergebnis- und Liquiditätszielen, in Budget- und Investitionsplanungen sowie in profitabler Kundenakquisition und Geschäftsentwicklung.
- Ausgeprägte Markt- und Vertriebsorientierung mit sicherem Auftreten auf Geschäftsführungs-, Einkaufs- und Entscheidungsebene sowie Freude am Aufbau weiterer langfristiger Kundenbeziehungen.
- Unternehmerisch geprägte Persönlichkeit mit hoher Eigenverantwortung, Entscheidungsstärke und Umsetzungsfähigkeit sowie integrativem, wertschätzendem Führungsstil und Vorbildfunktion.
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit in deutscher Sprache; idealerweise verhandlungssichere Englischkenntnisse.
- Ausgeprägte persönliche Präsenz im Unternehmen.

GEBOTENE LEISTUNGEN

- Verantwortungsvolle Schlüsselrolle in einem etablierten, zukunftsorientierten mittelständischen Industrieunternehmen.
- Attraktive Vergütung zuzüglich Bonuskomponente.
- Langfristig angelegte Managementfunktion.

Bewerben Sie sich unter Angabe der **Kennziffer 4495SE001447** Für weitere Informationen steht Ihnen Michael Miebach unter **0173 69 45 183** oder **09421 969 35 10** gerne zur Verfügung. Möchten Sie mehr über uns erfahren? Informieren Sie sich auf www.senator-partners.de. Aus Gründen der besseren Lesbarkeit verwenden wir in diesem Anzeigentext meist nur die männliche Form. Selbstverständlich sind immer alle Geschlechter angesprochen.